

KONTAKT

TELEFON
+43 676 921 2022

E-MAIL
hallo@philippaulus.at

ADRESSE
Neulinggasse 22/16, 1030 Wien

AUSBILDUNG

2022 – 2024
M.Sc. Applied Economics
Universität Wien

2018 – 2021
B.Sc. Betriebswirtschaftslehre
Technische Universität Kaiserslautern

FÄHIGKEITEN

Beratung & Kommunikation
Komplexes einfach erklären · Gesprächsführung auf C-Level · Prozess- & Bedarfsanalyse · Übergabe an Umsetzer

KI & Automatisierung
Claude Code · Codex · Multi-Agenten-Systeme · Lokale LLMs (Ollama) · Prompt Engineering

Entwicklung & Daten
Python (Code-Review) · API-Integration · Supabase · VPS / Tailscale · Git

Regulatorik
EU AI Act · DSGVO

SPRACHEN

Deutsch — C2
Englisch — C1
Französisch — B1

Führerschein Klasse B

Philip Paulus

KI-Spezialist mit **Finance & Sales** Background

Berater an der Schnittstelle von **Kunde, Prozess und KI**. Drei Jahre Erfahrung in der **Beratung von Geschäftsführungen und Finanzabteilungen im Mittelstand** bei der Einführung erklärungsbedürftiger KI-Software, eigenverantwortlich von der Analyse bis zum Abschluss. Ergänzt durch fundierte Tech- und KI-Erfahrung aus dem **Bau eigener KI-Systeme**. Ich strebe eine beratende Rolle an, in der ich Unternehmen bei der Einführung von KI begleite.

Professional Portfolio mit allen KI-Anwendungen: **philippaulus.at** →

BERUFSERFAHRUNG

AI Implementation & Key Account Management
07/2026 – heute
AdVenture Marketing GmbH, Wien

- Aufbau von **AdVenture OS**, einem internen KI-System, das jedem Mitarbeiter eigene **KI-Agenten & Dashboards** bereitstellt und große Teile der Agenturarbeit automatisiert; umgesetzt unter Einhaltung von **DSGVO** und **EU AI Act**.
- Betreuung der **Key Accounts** der Agentur.

Financial Analyst & Aktienhändler
07/2025 – heute
Selbstständig, Wien

- Verwaltung von **250.000 USD Fremdkapital** an US-Börsen mit einem quantitativen, KI-gestützten Handelsansatz; durchschnittliche Performance von **2 % pro Monat**.
- Entwicklung einer **Multi-Agenten-Strategie auf Basis mehrerer LLMs**, die Handelsentscheidungen vollautomatisch trifft.
- **Automatisierung aller Kernprozesse** wie Research, Reporting und Buchhaltung.
- **Verkauf von quantitativem Research** an professionelle Investoren.

Account Executive
10/2023 – 11/2025
Finmatics GmbH, Wien

- **Beratung & Full-Cycle-Ownership:** Eigenverantwortliche Beratung von Neukunden im DACH-Raum zu komplexen, erklärungsbedürftigen **KI-Lösungen auf C-Level** (CFOs und Geschäftsführung), von der Prozessanalyse bis zum Abschluss.
- **Ergebnis:** 965.000 € ARR bei durchgängiger Platzierung unter den Top-Performern des Teams.
- **Vor-Ort-Beratung & Fachvorträge:** Regelmäßige Termine bei Kunden sowie Vorträge auf Branchenmessen in Deutschland und Österreich.
- **Datenschutz & Regulatorik:** Beratung unter Einhaltung der DSGVO sowie, ab Inkrafttreten 08/2024, des EU AI Act.
- **Hypergrowth & Exit:** Mitgestaltung der Skalierungsphase bis zum Visma-Exit 2025 (einer der größten österreichischen Startup-Exits, **>100 Mio. €**).

Sales Development Representative
11/2022 – 09/2023
Finmatics GmbH, Wien

- **Erstberatung auf Geschäftsführungs- und CFO-Ebene** über Telefon, Mail & LinkedIn; **193 qualifizierte Beratungstermine** vereinbart.
- Beste Leistung im 25-köpfigen Team in **sechs aufeinanderfolgenden Monaten** (Februar bis Juli 2023).

Freelance Business Development
10/2022 – 03/2023
RESTRUU GmbH, Remote

- Investoren-Akquise für die Pre-Seed-Finanzierungsrunde; Gewinnung von **B2B-Pilotprojekten** mit Munich Airport, SeaLife und Heide-Park.

Working Student Behavioral Insights
09/2022 – 11/2022
FehrAdvice & Partners Austria GmbH, Wien

- Mitarbeit in **verhaltensökonomischer Beratung**; Datenanalyse und Aufbereitung von Studienergebnissen für Klientenpräsentationen.